

「プラチナシニアハウス」



池 大学卒業後、商社に勤務しました。そこでの新事業として介護ビジネスを立ち上げることにになり、私が準備を進めていたのですが、最終的には社の判断で実現には至りませんでした。2000年に当時の会社を脱サラして上げたのが今の会社。設立当初は福祉用具販売が主で、後に訪問介護を手がけました。その

●運営会社



レイクス・トゥエンティワン
(東京都中央区)
池俊明社長

高専責を運営するようになった経緯を教えてください。

大竹 これまでに特養の運営を行ってきましたが、制度上一人一人に合ったサービスの提供ができない、という現実がありました。その点、高専責は規制にしばられることなく



医療法人社団富家会 富家病院
(埼玉県ふじみ野市)
メディカルホーム
施設長 大竹裕氏 (33)

富家病院

医療法人社団富家会富家病院が、高専責事業に入ります。今年12月に、埼玉県ふじみ野市に、43戸の高専責「メディカルホーム」をオープンさせる予定だ。富家病院はこれまでも特別養護老人ホーム(70床)を経営してきた。病院を母体とするグループが、高専責ビジネスに参入する狙いは何か。施設長の大竹裕氏にインタビューを行った。

くサービスを提供できる自由度があります。在宅看護、リハビリ、デイケアなど、入居者一人一人に合ったケアプランを組み立てられるため、43人入居者がいれば43通りのプランができるということも過言ではありません。富家病院のモットーでもある「されたい医療、されたい看護、されたい介護」を具現化できるのが今回の「メディカルホーム」なのです。

建設予定地は、母体の富家病院の真横です。



▲富家病院の外観。隣接用地に「メディカルホーム」が建設される予定

寝たきりや重介護の高齢者も入居可能 全戸に人工透析の設備も完備

スタッフを20名、看護師が5名以上、福祉用具の専門員を2名専属で配置する予定です。透析患者にとって透析との連携があることでより安心して入居し、移動にかかる手間や肉体的な負担はとも大い。在宅透析の需要はとも高いのです。

一般的に高専責というと、元気な高齢者を入居対象としているケースが多いですが、大竹 私どもは重介護の高齢者や寝たきりの方、認知症の方や生活保護の

建設コストを抑えました。これにより月々の入居費用は、家賃・食費・共益費・光熱費込みで10万円程度で済みますので、生活保護を受けている方でも入居できます。高齢者の多くは年金生活で経済的なゆとりがありませんから、まず「安い」ということが高齢者向け住宅では何より重要と考えました。

今後の事業展開について。池 低価格、ということですが、1棟目と2棟目は土地、建物ともに自社所有です。これまでは土地・建物自社所有でしたが、

建設コストを抑えました。これからは土地所有者に建ててもらい、それを借り上げる、というスタイルを活用します。エリアも従来は千葉県のみでしたが、順次広がっていきます。6月1日には京都に関西支店を開設したため西日本での展開が可能になりました。また4棟目は他社が運営していたものを譲り受けたものです。が、今後はこうした形で事業拡大にも力を入れていきます。

高専責の中には開業したものの経営面で苦戦し、身売りしたがっているものも多いと聞きます。池 残念なこと、高専責の中には品質がよくないものも多いのが現実です。当社が承継したものも大手賃貸管理会社が手がけたもので、立地はよく建物も立派ですがサービスが伴っていません。現在約130社が加盟しています。会の最大の目標は「玉石混合」な今の高専責の状況の改善です。高専責について一定のルールを定め、それを推奨モデルとして普及させていきたいと思います。

高専協が発足

広さや設備についてのルール作りを進める



▲3月24日に開催された高専協の設立総会の様子